

Best Advice

2018 Summer

ベストアドバイス



「BCP」
よく聞くけど、
よくわからない。

日本語では「事業継続計画」

新社長挨拶

株式会社 リスクマネジメント 代表取締役社長 小林 元気

当社はおかげさまで 35 周年を迎えました

～元気の Best Advice～

ご挨拶

当社は設立以来 35 年、地域に密着しお客様とともに成長してまいりました。

保険を通じてお客様の経済的リスクから契約者をお守りするとともに、顧問税理士事務所、弁護士事務所、社会保険労務士事務所等と連携し、将来にわたっての成長パートナーを目指しています。



会社概要

法人設立	昭和 58 年 7 月
資本金	1,000 万円
代表者	代表取締役社長 小林 元気
取扱高	法人契約社数 560 社 損害保険契約件数 8,000 件 損害保険保有高 4.5 億円 生命保険契約件数 5,100 件 生命保険保有高 6.8 億円 (平成 30 年 6 月現在)
従業員	19 名 (営業担当 13 名・業務担当 4 名・事故担当 1 名・テレマーケティング担当 1 名)
顧問先	菅沼法律事務所 税理士法人 PLUS-ONE CWM 総研社労士事務所
取引保険会社	損害保険会社 (7 社)

MS&AD あいおいニッセイ同和損保

AIG AIG 損保

SECOM セコム損害保険

損保ジャパン日本興亜

CHUBB
チャップ保険

東京海上日動

立ちどまらない保険。
MS&AD 三井住友海上

生命保険会社 (12 社)

AA アクサ生命
redefining / standards

Aflac

NN

ORIX

オリックス生命

Gibraltar
ジブラルタ生命

Sony Life

損保ジャパン日本興亜ひまわり生命

一生のパートナー 第一生命

東京海上日動あんしん生命

NISSAY

立ちどまらない保険。
MS&AD 三井住友海上あいおい生命

MetLife
メットライフ生命

少額短期保険会社 (1 社)

Rakuten 楽天ペット保険



株式会社 リスクマネジメント
RISK MANAGEMENT

〒332-0034 埼玉県川口市並木4-3-7 7階

TEL 048-271-5155(代) FAX 048-271-5156 E-mail info@riskmng.co.jp

受付時間/9:00~18:00 定休日/土・日・祝

<http://www.riskmng.co.jp>

riskmng

検索

Greetings

新社長挨拶

株式会社リスクマネジメント 代表取締役社長

小林 元気



平素より、株式会社リスクマネジメントをお引き立ていただき、誠にありがとうございます。
7月より社長に就任いたしました小林元気です。

当社は35年前の創立以来、生命保険の取り扱いや保険自由化を見据えての保険会社乗合など、常に未来に向け社員一丸となって挑戦し続けてまいりました。そして35周年の本年、私が代表取締役に就任する運びとなりました。挑戦し続け、その場に留まらず変化し続けていく伝統と、お客様のため真摯に保険と向きあっていく姿勢を守っていきたく思っております。

現在、よりお客様に満足いただけるサービスを提供させていただくため、労働環境の整備、新しい人材の採用、育成を行っています。これまでに積み重ねてきた経験、実績と新しい個性の相乗効果は必ずや皆さまに還元できる力となると信じております。

先を見据える力と組織力を武器に健全な経営を行っていく

当社は創業当時より損害保険、生命保険の両方を扱っております。また、取り扱い保険会社も複数の乗合保険代理店です。お客様のリスクを適切にコントロールするには1社専属や損害保険のみ、生命保険のみでのご提案では不十分と考えま

す。これを創業当時より実現していた当社は、まさに先を見据えた経営を行ってまいりました。これから先を見据えた取組みで私たちの強みである組織力を強化していきます。

予てより顧客情報管理（CRM）に力をいれてきましたが、それを活用し情報の共有など組織的に動ける体制を整えることで、例えば担当者が不在でも、あるいは担当者が変わっても均質なサービスを提供できるようにしています。私たちのお客様は「リスクマネジメント」という企業と取引しているという感覚を持たれているお客様が多いことも、組織力の賜物と考えています。

ゴーイング コンサーン ～永続的企業を目指して～

企業は適切に経営している限り寿命はありません。ベテランを軸に若い世代を育成することで、成長を目指す企業のパートナーとして安心してお任せいただける体制を整えております。自然災害、労働災害、様々な賠償リスク、そして事業承継に向けた適切な取り組み。企業のみならず経営者・役員個人を含めたBCP（事業継続計画）のベストアドバイスをご提供し続けてまいります。

今後とも当社リスクマネジメントをご愛顧賜りますようお願い申し上げます。

経営理念

人を活かす経営

社員がその持てる能力を最大限発揮できる経営を行い、お客様の満足と社員の幸福を追求します。

社会に必要とされる経営

お客様本位の業務運営を通じて、お客様・取引先・地域社会から必要とされる会社となるよう経営をします。

健全な経営

法律及び道徳を遵守し、時代に適合する経営を行い、次の世代に託せる会社としてお客様をお守りし続けます。



「BCP」

よく聞けど、

よくわからない。



日本語では「事業継続計画」

BCP (Business Continuity Plan)



日本語訳「事業継続計画」

自然災害など緊急事態で企業活動の停止に迫られる事態が発生したとき、いち早く事業を再開させるための計画です。準備していますか？

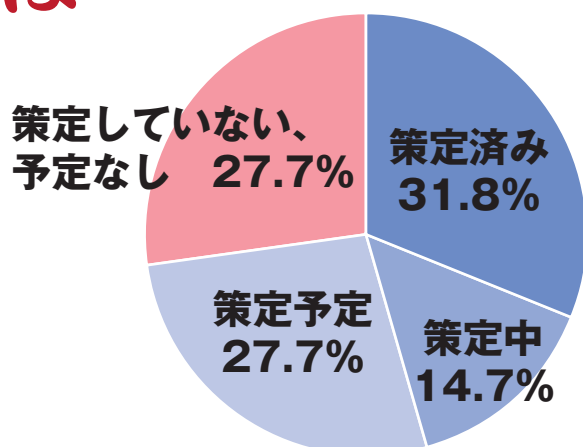
BCPという言葉は知っている。ただ、何をすればよいのかわからない。

そう思っているうちに…

予期せぬことはいつも突然です。

事態を想定しておくことは企業存続に不可欠と思いませんか？

BCP 策定状況



75%の企業はすでに考えています

※平成 29 年度
企業の事業継続及び防災の取組に関する実態調査（中堅企業）

なぜBCPを策定する必要があるのか？

BCPを策定・
運用していない企業



事業再開の遅延

顧客の流出
経営の悪化



BCPを策定・
運用している企業



事業の早期復旧

事業の継続
売上減少の防止
他社需要の獲得？！



自然災害

早期復旧に必要な資金

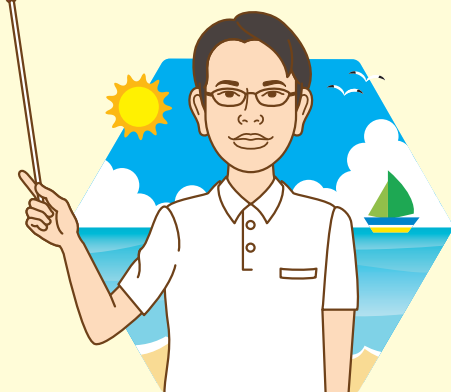
固定費 + **復旧費用**
営業継続費用 人件費 機材修理・購入費用 臨時人件費

一般的に1か月分程度のキャッシュフローが必要と言われています。

- 1ヶ月の事業中断した際の損失を把握していますか？
- 災害後に事業再開させるうえで補償範囲が適切であるか相談できますか？
- 復旧を目的とした融資・自己資金を確保していますか？

保険 でできることがあります。ご相談ください。

元気の
Best Advice



保険は重要な資金調達手段です。

緊急事態が発生した際に、いかに被害を最小限にし早期に事業を再開できるようにするかを考え、計画として明文化することがBCP策定です。

その緊急事態が予期していたことなのか、予期していなかったことなのかでその後の事業を早期に再開できるか、はたまた事業を継続していけるのかが決まります。

しかし、たとえ予期してBCPを策定していたとしてもそれは実効性のあるBCPでしょうか。これは次号以降への課題としたいと思いますが、まず今一度自社を見回し、BCP策定に着手してみてもいかがでしょうか？今まで見えていなかった対策不足が見つかるかもしれません。

当社はおかげさまで 35 周年を迎えました

株式会社リスクマネジメントは、おかげさまで35周年を迎えました。

これもひとえに、お客様・お取引先様のご支援の賜物と心より感謝しております。

また、この節目に社長交代を行い、引き続き保険代理店として更なる飛躍を目指してまいります。
これまでの皆さま方への感謝とこれからの決意を込め、社長交代披露 創立35周年記念祝賀会を開催いたしました。

祝賀会にて



the 35th Anniversary

Vision for The Future

一会社が目指す今後のビジョンー

人を敬う会社

未来を照らす会社

永久に続く会社

そして社会に元気をあたえられる会社

35 年を振り返って

昭和 58 年 7 月の創業以来、この 35 年間を大過なく過ごして今日を迎えられましたのは、お客様を始めお取引先の皆様のご支援と弊社社員の献身の賜物と心より感謝申し上げます。

弊社は創業当初より生損保兼営、保険代理業の組織的運営と企業化、複数保険会社との乗合、業務の IT 化等々によるお客様本位の先進の理念を掲げ、初代社長佐藤の指導の下、常に地元保険代理店業界の先頭を走り、リードしてまいりました。私共が最も誇りとするのは、自然災害や賠償事故そして病等により生ずるお客様方の経済的リスクを保険によって補い、企業、家庭をお守りするという「保険人としての本来の使命」を果たして地域社会に微力ながら貢献し続けてきたことであります。今期より経営陣の大幅な若返りを図り、次世代をリードする保険代理店として更なる飛躍を目指して、事業に邁進してまいりますので、皆様方の一層のご指導ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

株式会社リスクマネジメント 代表取締役会長 稲垣 順久